

**DM Consulting.** La responsabilità dello sviluppo commerciale del “Sistema Pegasus” è stata affidata ad *Andrea Manfroi*, nato a Milano nel 1965 e laureato in Economia Aziendale alla FH di Düsseldorf.

Tra le precedenti esperienze manageriali, Manfroi è stato per oltre 6 anni Coordinatore del gruppo Soennecken/ Brannon in Italia e dal 2003 ha seguito lo “start up” del Gruppo di fornitori “Best Partners”.

# COMMERCIO

Cartoleria & Cancelleria

Aprile/Maggio Anno 25° N 3

## I programmi delle Associazioni

### AIFU: Un premio ai fornitori

Essere un punto di riferimento per gli operatori, un serbatoio di informazioni, un “centro di potere” in grado di tutelare il settore anche nei confronti delle istituzioni. È la mission di Aifu, che tra i programmi del 2005 inserisce una nuova Ricerca, il confronto con i gestori di aste elettroniche, l’approfondimento di temi legati alla logistica o al prodotto. E infine, l’iniziativa Best Aifu, prestigioso premio per il miglior fornitore, che vuole essere un appuntamento annuale.



### UFC: Incontro sull’interscambio elettronico

Corsi, seminari, informazioni, ricerche di mercato, export. E perfino ricerche del personale. Sono attività che fanno parte della storia di Ufc, giunta al suo ventiseiesimo anno di vita. Tra le iniziative più recenti, si annovera un seminario con i responsabili Indicod-Ecr e Dm Consulting sul tema dell’interscambio elettronico dei dati. E la costituzione di un Comitato strategico con Fenaca: un tavolo permanente di confronto produttori-distributori sulle problematiche del comparto al fine di ottimizzare l’efficienza e migliorare i rapporti di filiera.

